I'm not a robot

Foto: iStock Não importa se você já tem outra fonte de renda ou se, no momento, está desempregada… Ter a oportunidade de trabalhar com algo que se goste, garantindo um bom lucro com isso, é incrível, né? E é com este intuito que muitas mulheres acabam se tornando revendedoras/representantes Eudora, seja para garantir um dinheiro extra no fim do mês, seja para ter esta como sua principal fonte de renda. A Eudora faz parte do Grupo Boticário e foi lançada em 2011, sendo hoje uma marca conhecida no mercado, com produtos de qualidade e grande portfólio nas áreas de perfumaria, maquiagem, cabelos, corpo e banho e tratamentos faciais. Assim, exatamente pela variedade de produtos que oferece e pela qualidade já conhecida da marca, muitas mulheres declaram estar tendo sucesso trabalhando como revendedora Eudora. Quer saber se esta é também uma boa oportunidade para você?! Confira todas as informações abaixo. Revendedora Eudora: como funciona? Foto: iStock Decidiu se tornar uma revendedora? O primeiro passo é acessar o site da marca. Lá você terá a oportunidade de preencher um pré-cadastro, de forma bem simples, onde colocará seus dados pessoais e endereço. Em até 10 dias, uma supervisora de vendas da sua cidade entrará em contato, provavelmente por telefone, e agendará com você uma visita presencial, onde ela levará amostras de produtos e explicará todos os detalhes do trabalho. Um detalhe é que, caso a sua cidade ainda não seja atendida pela Eudora, seu cadastro ficará armazenado, para que um contato seja feito no futuro, quando a marca chegar ao seu município. Os requisitos para se tornar uma revendedora são: possuir mais de 18 anos, ter CPF, RG, comprovante de residência (de 60 dias corridos no máximo), ter um e-mail ativo, preencher a ficha cadastral e adquirir o kit experimentação. Este kit é essencial, pois permitirá à nova revendedora conhecer o portfólio da marca e, assim, poder apresentar da melhor forma os produtos para seus futuros clientes. Com valor de aproximadamente R$150, o kit virá, basicamente, com as revistas vigentes, bolsa, amostras e produtos que já poderão ser revendidos. O interessante é que, revendendo estes produtos que vêm no kit, a representante já consegue recuperar o valor pago por ele. Tendo o catálogo em mãos, a revendedora já poderá iniciar suas vendas e fará os pedidos através da internet, com seu login e senha, e os produtos serão entregues por transportadora, no endereço castrado, em até 7 dias. Os pedidos podem ser feitos uma vez por semana, mas existe um valor mínimo para isso. E um detalhe é que, caso você não tenha pedidos em um determinado mês, isso não será um problema e você pode prosseguir com as vendas normalmente no mês seguinte. Passo a passo para se tornar uma revendedora Eudora Foto: iStock De forma resumida, confira o passo a passo para se tornar uma revendedora: Acesse eudora.com.br; Faça o pré-cadastro, inserindo todos os dados pedidos; Aguarde o contato de uma supervisora de vendas da sua cidade (o que pode demorar até 10 dias); No encontro presencial com a supervisora, conheça os produtos Eudora e aproveite para tirar todas suas dúvidas; Adquira o kit de experimentação; Inicie suas vendas. Enfim, o processo para se tornar uma revendedora Eudora é simples e você poderá iniciar o trabalho em poucos dias. As vantagens de investir nessa oportunidade Foto: iStock Mas, entre tantas opções, por que revender Eudora? Confira as vantagens, levando em conta os diferentes aspectos desta proposta: Você pode lucrar até 40% em cima das vendas, tendo assim uma renda extra ou podendo ter esta como sua principal fonte de renda; Você torna-se “dona do seu próprio negócio”, podendo conquistar independência financeira, trabalhando em horário flexível e com algo que te dê prazer; A Eudora oferece facilidades de pagamento (e, assim, uma possível dificuldade financeira no momento, por exemplo, pode não ser um empecilho para que você comece neste novo negócio); Você estará trabalhando com uma marca de qualidade, pertencente ao conhecido Grupo Boticário; Terá a oportunidade de vender para diversos tipos de consumidores, visto que a marca possui os mais variados produtos – maquiagem, perfumaria, produtos para cabelo, produtos faciais, linha masculina – e preços acessíveis (e justos, levando em conta a qualidade); Terá ainda a vantagem de estar revendendo uma marca já consolidada no mercado, que está em anúncios de revistas de grande circulação no Brasil, presente frequentemente na televisão e que faz parcerias com diversas celebridades. Ou seja, uma marca que praticamente “se vende sozinha”. Apesar das vantagens, vale destacar, não se pode dizer que este é um “serviço fácil”. É preciso se dedicar, oferecer um ótimo atendimento, não ter preguiça de “ir à luta” atrás de vender, estar sempre atenta aos desejos dos clientes, enfim, se esforçar para fazer o melhor e, assim, de fato, ter lucro. Depoimentos: como é ser revendedora Eudora? Abaixo você confere o depoimento de mulheres que optaram por revender Eudora e contam um pouco de suas experiências. 1. Saiba como ser uma representante Eudora, por Simara Pink Neste vídeo, Simara Pink relata como se tornou uma revendedora Eudora, falando inclusive do momento do pré-cadastro no site e dos produtos recebidos para poder iniciar as vendas. 2. O que você deve saber para ser uma revendedora Eudora, por Love Luccy Luccy relata como começou a revender Eudora, fala sobre as vantagens e esclarece as principais dúvidas sobre o trabalho. 3. Eudora, vale a pena revender? Quanto eu ganho!, por Dama dos Cosméticos Neste vídeo, a representante fala sobre o retorno que tem vendendo Eudora e dá algumas dicas para quem está pensando em começar a trabalhar com a marca. Agora você já sabe como se tornar uma revendedora Eudora e, com todas as dicas e depoimentos, pode avaliar se este tipo de trabalho é realmente para você. Lembre-se, por fim, que dedicação e responsabilidade são essenciais para quem quer ter bons resultados! Se tem uma coisa que nunca sai de moda é a busca pela tal da renda extra. Afinal, quem nunca quis aquele dinheirinho a mais no fim do mês, né? Seja pra quitar uns boletos, fazer aquela viagem dos sonhos, turbinar a penteadeira ou, por que não, investir na própria independência financeira. E é justamente nesse cenário que surge uma possibilidade real e bem acessível: revender produtos de beleza. Sim, aquele universo de makes, perfumes, cremes e autocuidado pode ir muito além do autocuidado — ele pode, de fato, virar fonte de renda. E quando falamos de marcas queridinhas, não tem como não citar a Eudora, que faz parte do poderoso Grupo Boticário, ao lado de nomes como Quem Disse, Berenice? e Vult. Spoiler: além de produtos babadeiros, a marca oferece um caminho super possível pra quem quer começar a empreender. Mas… como ser revendedora Eudora? A Eudora não é nenhuma novata na área. Desde 2011 ela vem conquistando espaço no mercado com um modelo bem moderninho de vendas — misturando loja física, quiosques, e-commerce e, claro, o tradicional (e muito eficiente) boca a boca das consultoras de beleza. Pra entrar nesse universo, o processo é bem mais simples do que você imagina. Basta acessar o site oficial da marca — revenda.eudora.com.br — e preencher um cadastro básico, com dados como nome, CPF, e-mail, endereço e telefone. Depois é só esperar aquele retorno básico da equipe, que vai te dar todas as orientações pra começar. A Eudora oferece às consultoras um suporte bem completo, que vai muito além de um simples catálogo na mão. Quem revende conta com um portal exclusivo, cheio de facilidades que ajudam (e muito) no dia a dia das vendas. Funciona mais ou menos assim: você tem acesso ao estoque para pronta entrega (quem nunca ouviu um “ai, mas vai demorar muito pra chegar?”, né?), pode conhecer e testar os lançamentos antes de todo mundo, e ainda aproveita as promoções internas, que são aquelas que só quem é da casa sabe. Ah! E se você é do time que gosta de resolver tudo online, pode comemorar: o atendimento e os pedidos são feitos de forma super prática, pelo site ou aplicativo, sem precisar sair de casa — ou seja, dá pra empreender do sofá, do café, do ônibus ou de onde você quiser. Mas será que dá dinheiro mesmo? A pergunta que não quer calar! E, olha, aqui vai uma resposta bem sincera: depende. Não existe uma fórmula mágica — e nem aquele papo de “ganhe R$ 5 mil do dia pra noite” (porque né… se fosse tão fácil assim, a gente já tava na praia agora). O quanto você vai faturar está diretamente ligado ao seu empenho, rede de contatos, carisma (vale aquele jeitinho na hora de oferecer aquele batom bapho), e, claro, tempo disponível. Tem gente que faz disso sua renda principal, enquanto outras preferem como uma graninha extra. Mas pra não dizer que não falei dos números, a margem de lucro gira em torno de 30% sobre o valor dos produtos. Ou seja, se você vende um perfume de R$ 100, fica com R$ 30. Parece pouco? Faz as contas no final do mês e vem me contar! Vale a pena ser uma revendedora Eudora? Se você ama beleza, gosta de se comunicar e quer transformar isso em dinheiro, a revenda de produtos Eudora pode ser, sim, uma ótima oportunidade. Além de trabalhar no seu tempo, com sua cara e do seu jeitinho, ainda rola aquela satisfação pessoal de ver suas clientes felizes e cheirosas — e, claro, seus boletos pagos. No fim das contas, não tem nada mais poderoso do que uma mulher (ou qualquer pessoa) que une autonomia, autoestima e uma make impecável. QueroRevenderRevender os produtos Eudora vai muito além de garantir uma renda extra.Acreditamos nopoder de transformaçãoatravés da beleza, levando muita autoestima para todas as suas clientes.As vantagens de revender Eudora são inúmeras e você confere abaixo algumas delas:Lucre sem sair de casa através dasFerramentas digitaisA Eudora está sempre pensando em como facilitar a sua rotina para você alavancar ainda mais o seu negócio.Sendo Representante Eudora, você conta com diversas ferramentas como:Guia Virtual Interativo, Universidade Eudora, Minha Loja Digital, Site e App do Representante, Minha Revenda DigitalE muito mais!A cada R$100,00 vendidos, no mínimo R$30,00 serão seus. E você pode lucrar ainda mais dependendo da sua estratégia e ações promocionais durante os Ciclos.Autonomia e flexibilidade paraGerenciar o seu negócioNão necessita de um espaço físico e o investimento inicial é baixo, além de você ser dona do seu próprio negócio, conquistar a sua independência financeira e dar mais um passo na Realização dos seus sonhosPara se tornar Representante Eudora éFácil e sem burocracias:Você terá acesso aos diversos materiais de divulgação para compartilhar com as suas clientes, além de treinamentos e cursos com profissionais renomados, com conteúdos gratuitos, para você se desenvolver e levar o seu negócio ainda mais longe.Essa é adiferença que Eudora pretende fazer na sua vida, e vamos chegar lá com:A Eudora disponibiliza diversas ferramentas para você chegar lá e realizar os seus sonhos. Tudo para nossos clientes se sentirem mais próximos, seguros e confiantes a cada venda com você! Afinal, Eudora acredita quesó está vivo quem faz a sua vida acontecere que a beleza impulsiona esta jornada. Quer saber como ser revendedora Eudora e faturar uma renda extra em casa? Você pode conciliar essa atividade com seu trabalho atual ou mais programas de venda direta, como Avon e Natura.Mas, o que é necessário para começar? Será que é preciso ter um CNPJ, ter algum investimento inicial, maquininha de cartão de crédito ou estoque de produtos? E o mais importante: quanto ganha uma revendedora Eudora?Neste artigo iremos esclarecer essas e outras dúvidas referentes à marca, além de explicar como ser uma revendedora Eudora e as suas vantagens. Acompanhe a leitura!O processo para se tornar uma revendedora Eudora é muito simples: basta preencher um formulário de pré-cadastro e atender aos seguintes requisitos:Ter mais de 18 anos de idade;Possuir CPF, RG e comprovante de residência (emitido no máximo a 60 dias);Ter um e-mail válido para contato.Após finalizar o pré-cadastro, basta fazer seu primeiro pedido no site, que pode ser realizado no mesmo dia, e aguardar o retorno da empresa, que acontecerá no prazo máximo de 10 dias. Feito isso, você já pode começar a revender Eudora. PRÓSCONTRASCadastro grátis e sem burocraciaLimite de crédito inicial pode prejudicar os ganhosTaxa de lucro de até 40% das vendasPedido mínimo do site e aplicativo de R$220,00 a R$340,dependendo da localidade da revendedoraPremiações como incentivo de vendasNota do Reclame Aqui em 2020 (7/10 = BOA)Kit inicial Eudora não é obrigatórioExistem marcas de produtos mais baratosÉ importante entender que alguns “contras” apontados nessa lista não são, necessariamente, pontos negativos, mas sim um desafio de vendas.Por exemplo, os produtos da Avon e Jequiti possuem um preço médio mais barato, mas se você tiver um público mais exigente e com capacidade de pagar os preços da Eudora, isso não será um “contra” e sim um ponto positivo, já que a sua margem de lucro será maior.Conheça abaixo as ferramentas que são necessárias ou ajudam a ganhar dinheiro sendo revendedora da marca.O kit inicial Eudora, também chamado de kit experimentação, embora não seja obrigatório, é essencial para toda revendedora Eudora que deseja trabalhar de forma mais profissional.Isso porque esse kit permite que a consultora Eudora conheça o portfólio de produtos de maior sucesso da marca e ofereça aos clientes, seja para experimentação ou para uma compra imediata.Há diversas opções e elas são compostas por:Kit 1 (com ou sem bolsa): perfumes, demonstradores, fitas olfativas e alguns produtos;Kit 2 (batons mais vendidos): diversos produtos em tamanho real que podem ser comercializados, além de alguns demonstradores. Os kits variam entre R$154,03 até R$165,99, podem ser convertidos em vendas e também ajudam a atingir o valor mínimo de pedidos. Todas as revendedoras têm um grande desconto na venda de artigos de higiene, maquiagem, perfume, cosméticos e produtos em geral da Eudora, o que permite que eles sejam repassados aos clientes com margens de lucro satisfatórias. E, após se cadastrar como revendedora, você já poderá realizar seu primeiro pedido pelo site, sem precisar baixar nenhum aplicativo. Para isso, você deverá logar no portal da representante Eudora com suas informações de login e senha, definidas durante o cadastro.Dentro do site, você precisará decidir se o seu pedido incluirá ou não o kit experimentação, além de escolher os produtos que deseja.Apesar do kit experimentação não ser obrigatório, é necessário atingir o valor mínimo de pedido para finalizar a compra, que varia de acordo com a região. Feito isso, basta definir qual será a forma de pagamento. O pedido mínimo no site, aplicativo, Whatsapp e Telefone é de R$340 para representantes do MA, AL, PA, PI, ES, RN e AM, para os demais estados é de R$220. Já nos espaços locais do representante, o pedido mínimo é de R$104,93. O código de representante Eudora é enviado para o email informado no seu cadastro. Você deve acessá-lo e abrir a mensagem de boas vindas que a empresa encaminha para as novas consultoras.Esse código é a chave para concretizar as suas vendas, tanto pelo site quanto pelo app da marca, disponível para download na Google Play Store e na App Store. A Eudora possui um catálogo com várias opções de maquiagens, cremes anti-idade para o rosto, cremes para massagens, hidratantes para o corpo e para as mãos, entre outros produtos. E, além do guia físico, a marca também possui um catálogo virtual, uma versão totalmente interativa que possibilita que seus clientes folheiem assim como uma revista física.Por meio dele, é possível selecionar as ofertas desejadas com poucos cliques e enviar todos os pedidos juntos para você, bastando apenas que você compartilhe o link com eles.Pronto! Seu pedido será concluído e assim que os produtos Eudora chegarem na sua residência, você já estará pronta para ser uma revendedora.A renda extra como revendedora Eudora pode ser a solução para o pagamento de contas pendentes, possibilitar que você faça aquele tão sonhado curso, realizar aquela viagem ou qualquer outro projeto de vida que tenha em mente.A Eudora facilita o pagamento: você pode escolher entre cartão de crédito, boleto bancário, a prazo ou à vista. Além disso, a empresa também possui opções disponíveis para negativados.Revender Eudora é sinônimo de produtos de qualidade comprovada e preços acessíveis. Além disso, o posicionamento da marca é forte, usando, inclusive, influenciadoras famosas e autoridades no mundo da beleza, como é o caso da niina Secrets, que tem todo o seu conteúdo voltado para a maquiagem e beauty. Não por acaso, a Eudora criou uma linha especial com o seu nome.A revendedora Eudora possui total flexibilidade. Afinal, você monta sua agenda e trabalha no conforto do seu lar ou onde quiser. Ou seja, dá para ganhar dinheiro sem sair de casa.Mas, como seus produtos não acabam tão rápido (um frasco de perfume demora um tempo para acabar, certo?), a revendedora Eudora deve sempre cativar novos clientes e manter o relacionamento ativo com aqueles que sempre compram.Para isso, é possível aumentar sua atuação usando as redes sociais para ganhar dinheiro promovendo seus produtos, dando dicas de uso e outros conteúdos que vão estimular as vendas.Há como aumentar ainda mais os seus ganhos: basta comprar os produtos em promoção com desconto de 30% ou mais.Assim, você monta um estoque de produtos para vendas imediatas, o que pode ser muito interessante para seus clientes. Você pode praticar um preço também com desconto ou o valor da campanha atual, tudo dependerá da margem de lucro desejada.Conheça abaixo as ferramentas que são necessárias ou ajudam a ganhar dinheiro sendo revendedora da marca.O kit inicial Eudora, também chamado de kit experimentação, embora não seja obrigatório, é essencial para toda revendedora Eudora que deseja trabalhar de forma mais profissional.Isso porque esse kit permite que a consultora Eudora conheça o portfólio de produtos de maior sucesso da marca e ofereça aos clientes, seja para experimentação ou para uma compra imediata.Há diversas opções e elas são compostas por:Kit 1 (com ou sem bolsa): perfumes, demonstradores, fitas olfativas e alguns produtos;Kit 2 (batons mais vendidos): diversos produtos em tamanho real que podem ser comercializados, além de alguns demonstradores. Os kits variam entre R$154,03 até R$165,99, podem ser convertidos em vendas e também ajudam a atingir o valor mínimo de pedidos. Todas as revendedoras têm um grande desconto na venda de artigos de higiene, maquiagem, perfume, cosméticos e produtos em geral da Eudora, o que permite que eles sejam repassados aos clientes com margens de lucro satisfatórias. E, após se cadastrar como revendedora, você já poderá realizar seu primeiro pedido pelo site, sem precisar baixar nenhum aplicativo. Para isso, você deverá logar no portal da representante Eudora com suas informações de login e senha, definidas durante o cadastro.Dentro do site, você precisará decidir se o seu pedido incluirá ou não o kit experimentação, além de escolher os produtos que deseja.Apesar do kit experimentação não ser obrigatório, é necessário atingir o valor mínimo de pedido para finalizar a compra, que varia de acordo com a região. Feito isso, basta definir qual será a forma de pagamento. O pedido mínimo no site, aplicativo, Whatsapp e Telefone é de R$340 para representantes do MA, AL, PA, PI, ES, RN e AM, para os demais estados é de R$220. Já nos espaços locais do representante, o pedido mínimo é de R$104,93. O código de representante Eudora é enviado para o email informado no seu cadastro. Você deve acessá-lo e abrir a mensagem de boas vindas que a empresa encaminha para as novas consultoras.Esse código é a chave para concretizar as suas vendas, tanto pelo site quanto pelo app da marca, disponível para download na Google Play Store e na App Store. A Eudora possui um catálogo com várias opções de maquiagens, cremes anti-idade para o rosto, cremes para massagens, hidratantes para o corpo e para as mãos, entre outros produtos. E, além do guia físico, a marca também possui um catálogo virtual, uma versão totalmente interativa que possibilita que seus clientes folheiem assim como uma revista física.Por meio dele, é possível selecionar as ofertas desejadas com poucos cliques e enviar todos os pedidos juntos para você, bastando apenas que você compartilhe o link com eles.Pronto! Seu pedido será concluído e assim que os produtos Eudora chegarem na sua residência, você já estará pronta para ser uma revendedora.Quem opta por revender Eudora recebe 30% de comissão sobre os produtos vendidos, porém, em alguns casos, este percentual pode chegar a 40%, a depender do desempenho de cada profissional. Ou seja, se você vender R$600 em um mês, ganhará entre 180 a 240 reais de comissão.Você pode iniciar o processo de venda mostrando os produtos para seus amigos mais próximos, colegas de trabalho, de faculdade e vizinhos. E, caso você já seja uma profissional liberal do mercado de beleza, ser uma revendedora Eudora trará ainda mais lucros para seu empreendimento. Seus ganhos dependerão única e exclusivamente de você.Há vários relatos de revendedoras que tiram uma ótima quantia mensal, entretanto, para isso, é necessário ter muita dedicação e mostrar o catálogo para o maior número de pessoas possível. Focar nas premiações também é uma boa estratégia, afinal de contas, você ganha tanto por aumentar suas comissões como com os ganhos extras. Conforme dissemos acima, logo depois de concluir o cadastro para ser uma representante Eudora, já é possível fazer pedidos dos produtos na plataforma. Veja o passo a passo:Acesse o site oficial da EudoraDigite o seu código de representante (enviado após a conclusão do cadastro), CPF ou e-mail cadastrado e, em seguida, a sua senha. Clique em “Acessar”Ao acessar o portal, vá na parte “Meus pedidos”Depois, escolha a opção de kit que deseja para seguir com o seu pedido. Se você não quiser o kit, basta selecionar a alternativa “Pedido sem kit início” e clicar em “Iniciar pedido”Na nova tela, inicie a busca pelo produto por meio do código e escolha a quantidade desejada. Há a opção “Busque o produto”, para pesquisar os produtos e “Adicione ao pedido” para adicionar os produtos no carrinho.Depois, basta conferir se seu endereço de entrega está correto, escolher a forma de pagamento e finalizar o pedido. O prazo de entrega dos produtos Eudora para a revendedora varia conforme a localidade e a forma de pagamento. Isso porque ele começa a ser contado a partir da confirmação do pagamento. Um boleto à vista compensa mais rápido que um boleto à prazo, por exemplo.Além disso, é preciso atentar-se para os ciclos e datas de cortes para comprar os produtos com os preços de cada campanha.Sim, podemos dizer que revender produtos Eudora vale a pena. Independente de você possuir uma fonte de renda ou estar desempregada, é bastante interessante ter a chance de trabalhar com algo que goste e ainda ganhar um bom dinheiro com isso. E é exatamente com esse objetivo que muitas pessoas se tornam revendedoras da marca.Considerando que sua margem de lucro pode ser de até 40% das vendas, você pode fazer dessa atividade a sua fonte de renda principal ou torná-la uma excelente opção para garantir um dinheiro extra no fim do mês.Após aprender a como revender Eudora, muitas pessoas podem questionar sobre a confiabilidade da empresa.No entanto, podemos dizer que a marca O Boticário reforça sua idoneidade, além disso, o modelo comercial é cercado de comprovantes e confirmações que podem ser usadas para eventuais esclarecimentos.Sua nota no Reclame Aqui no ano de 2020 foi de 7 em 10. É claro, também envolve a percepção de clientes finais e que fazem compra no e-commerce da marca. Todavia, em uma rápida consulta, percebemos alguns relatos de representantes prontamente respondidas.Como saber se fui aprovada para revender Eudora?Atualmente, é muito difícil efetuar o seu cadastro e não ter a aprovação da Eudora. No entanto, para ter certeza que você teve seu cadastro aprovado, basta consultar o e-mail cadastrado. Se o retorno for positivo, haverá uma mensagem de boas vindas da Eudora para você.Qual o valor mínimo do pedido para revender Eudora?Pelo site da empresa, WhatsApp, aplicativo e telefone, o valor mínimo do pedido é de R$ 220,00 com direito a frete grátis. Caso o pedido seja realizado em espaços físicos da representante, o valor mínimo passa a ser de R$ 104,93. Já para as revendedoras Eudora do Maranhão, Alagoas, Piauí, Espírito Santo, Rio Grande do Norte e do Pará, o pedido mínimo no app, WhatsApp ou no site é de R$ 340.Posso vender produtos de outros catálogos ao mesmo tempo?Sim, porém é fundamental que você tenha um ótimo planejamento para garantir sucesso nas vendas da Eudora e das demais empresas que você escolher, afinal de contas, precisará atingir a quantia de pedido mínimo em várias frentes. Trabalhar com revenda de cosméticos pode ser uma boa opção para quem está desempregado ou quer fazer uma renda extra. Já pensou em trabalhar, por exemplo, como revendedora Eudora? A marca, que pertence ao Grupo Boticário, foi lançada em 2011 e conta com um vasto portfólio nas áreas de perfumaria, maquiagens, produtos para cabelos e skincare. A venda direta através das representantes Eudora é uma das principais fontes de comercialização da marca, que também conta com lojas, quiosques e e-commerce. Inclusive, a empresa apoia a carreira de milhares de mulheres em todo o país. Mas, o que é preciso para começar a revender? Como funciona? Vale a pena ser revendedora Eudora? Continue lendo este artigo para tirar todas as suas dúvidas sobre o assunto! + Como ser revendedora Mary Kay? Veja o passo a passo para começar Para trabalhar como revendedora Eudora é preciso ter, no mínimo, 18 anos. Os documentos exigidos são o CPF, RG e um comprovante de residência emitido há, no máximo, 60 dias. Além disso, a revendedora deve ter um endereço de e-mail válido. É por este e-mail que será feita toda a comunicação com a marca. Revendedoras podem trabalhar de casa, fazendo vendas pela internet (Foto: Divulgação) O primeiro passo para ser uma revendedora Eudora é fazer um pré-cadastro no site da marca, informando dados pessoais e endereço. Todo o processo é 100% online. Depois de fazer o pré-cadastro, basta aguardar a aprovação, que demora em torno de 72 horas. Veja o passo a passo de como fazer o cadastro: Acesso o site de cadastro de novos representantes Eudora;Preencha o formulário, informando dados como: nome, e-mail, celular e CPF;Clique em “Continuar Cadastro”;Informe dados pessoais e endereço;Siga as orientações da página para finalizar seu cadastro. Após essa etapa, a revendedora pode fazer seu primeiro pedido pelo portal de representantes da Eudora e começar a revender os produtos. Uma ferramenta importante para a revendedora Eudora é o código da representante. É por meio dele que a revendedora pode concretizar suas vendas via site, aplicativo, WhatsApp ou redes sociais. O código é enviado às revendedoras após a finalização do cadastro no site da Eudora. Uma das principais ferramentas usadas pelas revendedoras é o Portal Representante Eudora. É por meio deste site que a revendedora Eudora pode fazer seus pedidos. A marca delimita um valor mínimo para os pedidos, que varia de acordo com cada região. Por exemplo, nos estados de Maranhão, Alagoas, Pará, Piauí, Espírito Santo, Rio Grande do Norte, Amazonas, Sergipe e Paraíba, o valor mínimo do pedido é de R$340. Já nas demais regiões o valor é de R$220. Isso para as compras feitas pelo site ou aplicativo. Se o pedido for feito no Espaço do Representante, o valor mínimo é de R$149,90, em todo o Brasil. Para quem está começando, a Eudora já monta um kit inicial com uma seleção dos melhores produtos da marca. A compra não é obrigatória, mas pode ser uma boa opção para quem vai fazer seu primeiro pedido e está na dúvida do que escolher. Adquirir o chamado kit experimentação é uma forma de conhecer melhor o portfólio de produtos Eudora e ficar por dentro de quais fazem mais sucesso entre os clientes. O kit custa a partir de R$149,90, que podem ser convertidos em lucro com a venda dos produtos. Para fazer o pedido é bem simples. Basta seguir o passo a passo: Acesse o site da Eudora;Digite o código de representante, CPF ou e-mail cadastrado e sua senha. Depois, clique em “Acessar”;Clique em “Meus Pedidos”Escolha se deseja ou não comprar o kit experimentação. Se não quiser adquirir, selecione a alternativa “Pedido sem kit início” e clique em “Iniciar pedido”;Busque os produtos que deseja por meio do código e defina a quantidade desejada;Verifique se o pedido e suas informações de entrega estão corretas e finalize a compra. Por fim, o catálogo de produtos é onde os clientes vão poder conhecer a variedade de produtos, e seus respectivos preços, oferecidos pela Eudora. Além da versão física, existe um guia virtual que pode ser compartilhado via WhatsApp e redes sociais. Esta ferramenta serve como um apoio para as vendas. Geralmente, cada guia tem um prazo de validade, sendo renovado a cada ciclo. + Revendedora Avon: saiba quanto ganha e como começar A Eudora garante às revendedoras um lucro mínimo de 30% para cada venda realizada, de qualquer produto. Ou seja, a cada R$100 vendidos, a revendedora garante um lucro de, no mínimo, R$30. Mas, em alguns casos, a margem de lucro pode chegar a até 40% do total de vendas. Uma forma de lucrar um pouco mais é aproveitando as promoções. Por exemplo, comprar um produto que está em oferta no ciclo atual por um preço mais baixo e revendê-lo no ciclo seguinte pelo valor integral. No geral, ser revendedora Eudora é um trabalho que vale a pena. Em primeiro lugar por ser uma forma simples de começar a ganhar uma renda extra. Além disso, você pode trabalhar por conta própria, com um investimento inicial baixo. Outra vantagem é que a Eudora oferece diversas opções de pagamento para os representantes. É possível comprar no crédito, débito ou boleto e a revendedora pode escolher se prefere pagar à vista ou parcelado. Por fim, a Eudora já é uma marca consolidada no segmento da Beleza e conta com uma boa variedade de produtos, para diferentes perfis e gostos. Isso facilita o trabalho da revendedora, que não precisa apresentar uma marca desconhecida à clientela. Vale destacar que isso não torna o trabalho fácil. Ainda é preciso apresentar um bom atendimento, boas condições de pagamento e ficar atenta às principais demandas dos seus clientes para garantir um retorno significativo. Este conteúdo te ajudou? Compartilhe com os amigos! Aproveite e assine nossa Newsletter para não perder nenhuma novidade. Veja também no FinanceOne: Se tem uma coisa que nunca sai de moda é a busca pela tal da renda extra. Afinal, quem nunca quis aquele dinheirinho a mais no fim do mês, né? Seja pra quitar uns boletos, fazer aquela viagem dos sonhos, turbinar a penteadeira ou, por que não, investir na própria independência financeira. E é justamente nesse cenário que surge uma possibilidade real e bem acessível: revender produtos de beleza. Sim, aquele universo de makes, perfumes, cremes e autocuidado pode ir muito além do autocuidado — ele pode, de fato, virar fonte de renda. E quando falamos de marcas queridinhas, não tem como não citar a Eudora, que faz parte do poderoso Grupo Boticário, ao lado de nomes como Quem Disse, Berenice? e Vult. Spoiler: além de produtos babadeiros, a marca oferece um caminho super possível pra quem quer começar a empreender. Mas… como ser revendedora Eudora? A Eudora não é nenhuma novata na área. Desde 2011 ela vem conquistando espaço no mercado com um modelo bem moderninho de vendas — misturando loja física, quiosques, e-commerce e, claro, o tradicional (e muito eficiente) boca a boca das consultoras de beleza. Pra entrar nesse universo, o processo é bem mais simples do que você imagina. Basta acessar o site oficial da marca — revenda.eudora.com.br — e preencher um cadastro básico, com dados como nome, CPF, e-mail, endereço e telefone. Depois é só esperar aquele retorno básico da equipe, que vai te dar todas as orientações pra começar. A Eudora oferece às consultoras um suporte bem completo, que vai muito além de um simples catálogo na mão. Quem revende conta com um portal exclusivo, cheio de facilidades que ajudam (e muito) no dia a dia das vendas. Funciona mais ou menos assim: você tem acesso ao estoque para pronta entrega (quem nunca ouviu um “ai, mas vai demorar muito pra chegar?”, né?), pode conhecer e testar os lançamentos antes de todo mundo, e ainda aproveita as promoções internas, que são aquelas que só quem é da casa sabe. Ah! E se você é do time que gosta de resolver tudo online, pode comemorar: o atendimento e os pedidos são feitos de forma super prática, pelo site ou aplicativo, sem precisar sair de casa — ou seja, dá pra empreender do sofá, do café, do ônibus ou de onde você quiser. Mas será que dá dinheiro mesmo? A pergunta que não quer calar! E, olha, aqui vai uma resposta bem sincera: depende. Não existe uma fórmula mágica — e nem aquele papo de “ganhe R$ 5 mil do dia pra noite” (porque né… se fosse tão fácil assim, a gente já tava na praia agora). O quanto você vai faturar está diretamente ligado ao seu empenho, rede de contatos, carisma (vale aquele jeitinho na hora de oferecer aquele batom bapho), e, claro, tempo disponível. Tem gente que faz disso sua renda principal, enquanto outras preferem como uma graninha extra. Mas pra não dizer que não falei dos números, a margem de lucro gira em torno de 30% sobre o valor dos produtos. Ou seja, se você vende um perfume de R$ 100, fica com R$ 30. Parece pouco? Faz as contas no final do mês e vem me contar! Vale a pena ser uma revendedora Eudora? Se você ama beleza, gosta de se comunicar e quer transformar isso em dinheiro, a revenda de produtos Eudora pode ser, sim, uma ótima oportunidade. Além de trabalhar no seu tempo, com sua cara e do seu jeitinho, ainda rola aquela satisfação pessoal de ver suas clientes felizes e cheirosas — e, claro, seus boletos pagos. No fim das contas, não tem nada mais poderoso do que uma mulher (ou qualquer pessoa) que une autonomia, autoestima e uma make impecável. A Eudora é conhecida como uma das marcas de maquiagem, cosméticos e perfumaria mais vendidas no Brasil, obviamente pela sua qualidade, pelos produtos conhecidos por serem bem avaliados, preço muito mais em conta e também pela compra fácil por meio de revendedoras, lojas ou até mesmo por meio online. Veja aqui informações completas sobre a marca, como se tornar uma revendedora, dicas exclusivas para melhorar suas vendas, aprenda sobre os produtos que mais vendem, como criar uma clientela fiel e muito mais aqui no Revendedor. Mais recentes Página 1 de 8Página 1 Página 2 Página 3 … Página 8 » O ramo de compras e vendas de cosméticos é muito popular para quem quer ganhar uma renda extra. Afinal, ele pode ser muito simples e ter um bom retorno garantido. Mas, com tantas marcas disponíveis, hoje, vamos focar apenas em uma e dar dicas de como revender Eudora.A Eudora é uma marca de cosméticos muito popular aqui no Brasil, conhecida pela qualidade dos seus produtos. Por isso, revendê-la é uma excelente forma de atrair clientes. Porém, como fazer isso?Nesta guia completo de como vender Eudora, vamos ajudar quem está entrando nesse universo a alcançar os melhores resultados. Ficou interessada? Então, continue com a gente!A Eudora é uma marca brasileira que atua no ramo de cosméticos desde 2011. Ela oferece diversos produtos de maquiagem, perfumaria, cuidados com o cabelo e o corpo, itens para banho, tratamentos faciais e acessórios. Dessa forma, seu catálogo conta com uma grande diversidade de produtos, que certamente vão atrair clientes!Uma informação importante é que a Eudora faz parte do Grupo Boticário, outra marca de cosméticos bem conhecida aqui no Brasil. Isso acaba sendo uma confirmação do profissionalismo e da qualidade de seus produtos.Suas vendas são de forma multicanal, e a marca conta com mais de 1000 produtos disponíveis. Todas essas qualidades são somadas à promessa da Eudora de fornecer produtos sofisticados e de alta qualidade. Então, suas clientes podem ter a certeza de que estão fazendo um bom negócio ao adquirir os cosméticos!Além disso, a Eudora também tem compromisso com a sustentabilidade, sendo que seu catálogo possui produtos veganos, diversos produtos usam plástico vegetal nas embalagens, e nenhum de seus cosméticos é testado em animais.Por fim, além de oferecer os produtos para a revenda, a marca também deseja ajudar suas revendedoras com dicas e conselhos. Desse modo, possui parceiros profissionais que oferecem informações e orientações que você pode repassar para as clientes.Como já mencionamos, revender Eudora é uma excelente opção devido à qualidade e à credibilidade dos produtos. Mas ainda existem outras vantagens.Quando alguém começa a revender, obviamente a maior preocupação é o lucro – e a Eudora sabe disso. Por isso, a marca garante um lucro de até 40% com a revenda. Ou seja, a cada R$ 100,00 que você vender, pode ganhar um valor de até R$ 40,00! Bem atrativo, não é mesmo?Mas, para garantir que revender Eudora seja lucrativo dessa forma, é preciso ter uma boa clientela. Afinal, quanto mais você vende, mais você lucra.Vale ressaltar que, por serem produtos de alta qualidade, cosméticos da Eudora são um pouco mais caros do que outros concorrentes do mercado. Por isso, conheça as suas clientes e saiba se elas vão ter vontade de gastar um pouco mais.Você tem que transmitir a sofisticação da marca, mostrando que o investimento vale a pena. Dessa forma, as clientes podem confiar na qualidade dos produtos e querer comprar.Ficou interessada no assunto? Então confira o passo a passo de como revender Eudora e conquistar essa nova fonte de renda.Para se tornar uma revendedora Eudora, é preciso realizar um cadastro no site, incluindo seus dados pessoais. Mas, existem alguns pré-requisitos para você conseguir fazê-lo:Ter mais de 18 anos;Possuir um e-mail para contato;Ter RG, CPF e comprovante de residência.Assim, se você tiver tudo o que for necessário, o cadastro será muito simples. A partir daí, basta acompanhar a aceitação do seu cadastro e seguir para as próximas etapas.Para começar a vender, não é necessário adquirir um kit inicial de produtos, mas essa pode ser uma boa ideia. Isso porque esse kit te apresentará os principais produtos da marca, incluindo mostradores que permitem às clientes experimentar e conhecer.E um ponto positivo deles: os produtos podem ser revendidos também! Então, você pode aproveitar para conhecer os produtos mais vendidos e já passá-los para suas clientes.Existem algumas opções diversas de kits iniciais, dessa forma, você pode escolher aquele que mais te chamar a atenção. Depois disso, pode conhecer cada vez mais as novidades da marca.Outro benefício da Eudora que pode facilitar a vida da revendedora é a disponibilidade de dois tipos de catálogo: o físico e o digital.O catálogo serve para permitir que as clientes visualizem todos os produtos disponíveis e marquem seus pedidos. Contudo, de sua forma tradicional, ele é uma única revista.Agora, com o catálogo digital, é possível enviá-lo para várias clientes, independentemente de onde elas estiverem.